Cuadro 17.B. Monitoreo de Precios[2]

Licitante a)	Precio de la oferta evaluada b)	Costo estimado CO-1 c)	% sobre CO-1 d)	¿La calificación vale para la diferencia encontrada? (SI/NO)	Costo estimado CO-2 e)	% sobre CO-2 f)	¿El precio es consistente con el costo estimado? (SI/NO)
APOLO 11 S.R.L.	14.311.000	23.104.417	-38,06%	SI			SI
HV PRODUCCIONES de Hugo Vera	17.328.313	23.104.417	-25,00%	SI			SI

Desglose de la composición del Precio ofertado cuando la diferencia entre el precio ofertado y el precio referencial sea superior al 25% para ofertas por debajo del precio referencial y del 15% para ofertas que se encuentren por encima del referencial establecido, por consiguiente y considerando que este proceso se encuentra establecido de acuerdo a las "DIRECTRICES DE ADQUISICIONES DEL BANCO MUNDIAL PARA LOS PRESTATARIOS DE IPF" y que el umbral Tabla 3: Umbrales de método de adquisiciones y de modalidad de revisión aplicables a la operatoria, conforme a la modalidad de "Bienes y Servicios de No Consultoría": >USD 50 Mil, y exceptuados de la Ley 2051/03 "de Contrataciones Públicas", por tal motivo no se exige la presentación de los 3 (tres) presupuestos a los efectos de obtener el promedio en cuanto a precios referenciales.-

Lic. Sergio M. Suarez G.

Lic. Sergio Figueredo

SANTIAGO VERA

[2] Completar este cuadro únicamente en licitaciones que no incluyan lotes.